



Poznań, dnia 30.09.2009

Szanowna Pani
Agnieszka Maruda – Sperczak
Vision Consulting Group

Szanowna Pani,

Wielokrotnie uczestniczyłem szkoleniach i treningach biznesowych, w tym także dotyczących negocjacji. Większość z nich była standardowa, opierała się na wykładzie i kilku ćwiczeniach. Cała wiedza, choć przekazana w sposób kompetentny miała tendencję do ulatywania.

To co zaprezentowała Wasza firma szkoleniowa wychodzi poza ramy ogólnie przyjętej definicji treningów. Tempo, konsekwencja i sposób w jaki realizowany był program szkolenia był naprawdę zaskakujący. Największą zaletą Waszej techniki treningu jest to, że ta niezliczona ilość ćwiczeń przyczyniła się do tego, że naszą nieświadomą niekompetencję zastąpiła nieświadoma kompetencja.

Kiedy ustalaliśmy zakres szkolenia nie spodziewałem się niespodzianki. Dziś wiem, cytując prowadzących: „należy spodziewać się niespodziewanego”. Chylę czoła przed Waszymi technikami treningu.

Bardzo dziękuję i do zobaczenia na następnym treningu

Przemysław Stolpiak

Dyrektor Departamentu Handlowego Piotr i Paweł SA

„Piotr i Paweł” S.A.
60-413 Poznań, ul. Tatrzańska 1/5
tel. 061 840 37 00, fax 061 840 37 05
NIP 779-00-21-358, REGON 004800878
(2) KRS 0000274104
Sąd Rejonowy Poznań Nowe Miasto i Wilda w Poznaniu
kapitał zakładowy w wysokości 70.147.000 zł